



Connect People Consulting

Durchstarten mit Methode – und julitec!

Branche: Unternehmensberatung

Homepage:

www.connect-people-consulting.de

Eingesetzte Lösungen:

julitecCRM

Zuständig: Gerhard Rock,

Geschäftsführer

Connect People Consulting (CPC) steht für kompetentes Training und erfolgreiche Unternehmensberatung. Gleichzeitig ist CPC einer der erfolgreichen Solution Partner der julitec GmbH und realisiert mit Erfolg die Einführung unserer Softwarelösung julitecCRM in kleinen und mittleren Unternehmen.

Das Portfolio von Connect People Consulting und des Geschäftsführers Gerhard Rock ist vielfältig und kann auf jahrzehntelange Erfahrung in Vertrieb und Marketing zurückgreifen. Mehrere Bausteine helfen Unternehmen, ihren Erfolg zu erhöhen:

- **Training**

In intensiven Seminaren werden Mitarbeiter auf Kundenkontakt und Vertrieboptimierung vorbereitet.

- **Moderation**

Von der Konzepterstellung über die Vorbereitung bis hin zur Durchführung der Veranstaltung kümmert sich CPC um Unternehmensevents.

- **Unternehmensberatung**

Auf das jeweilige Unternehmen abgestimmte Beratung in den Bereichen Vertrieb, Marketing, Projektmanagement und Personal.

- **Personalberatung**

Personalentwicklungsplanung für mittelständische Unternehmen, u. a. Aufbau und Reorganisation von praktikablen Mitarbeiterstrukturen und Durchführung von Mitarbeiterführungsseminaren.

Gleichzeitig ist CPC Solution Partner der julitec GmbH. CPC setzt julitecCRM selbst ein und realisiert erfolgreich in kleinen und mittleren Unternehmen die Einführung der julitec Softwarelösungen. Begonnen hat die Zusammenarbeit vor rund zwei Jahren mit einer Internetrecherche: „Ich war selbst auf der Suche nach einer Customer Relationship Management (CRM) Lösung und bin über das Internet auf julitecCRM gestoßen. Und nach ersten Tests war klar, hier bin ich fündig geworden“, so Geschäftsführer Gerhard Rock. Überzeugt hat ihn zum einen die leichte Benutzerführung von julitecCRM, verbunden mit allen für ein CRM-System wichtigen Funktionalitäten wie Adress- und Kontaktmanagement, Historie, Reporting und vor allem einfaches Customizing durch „Eigene Felder“.



„Die Unterstützung, vor allem auch fachlich, läuft super.“

„Die Einführung ist sehr gut gelaufen, vor allem die Einfachheit der Bedienung hat den Kunden überzeugt.“

Gerhard Rock, Geschäftsführer



Erstes Treffen in Erlangen und Beginn der Vertriebspartnerschaft

Kurze Zeit nach den Tests setzte sich Rock mit dem Geschäftsführer der julitec GmbH, Dominik Wever, in Verbindung und es kam zu einem ersten Treffen bei julitec im fränkischen Erlangen. Als Ergebnis wurde der Abschluss einer Vertriebspartnerschaft vereinbart und CPC begann, julitecCRM zunächst im eigenen Haus einzuführen und auf die Bedürfnisse des eigenen Unternehmens anzupassen.

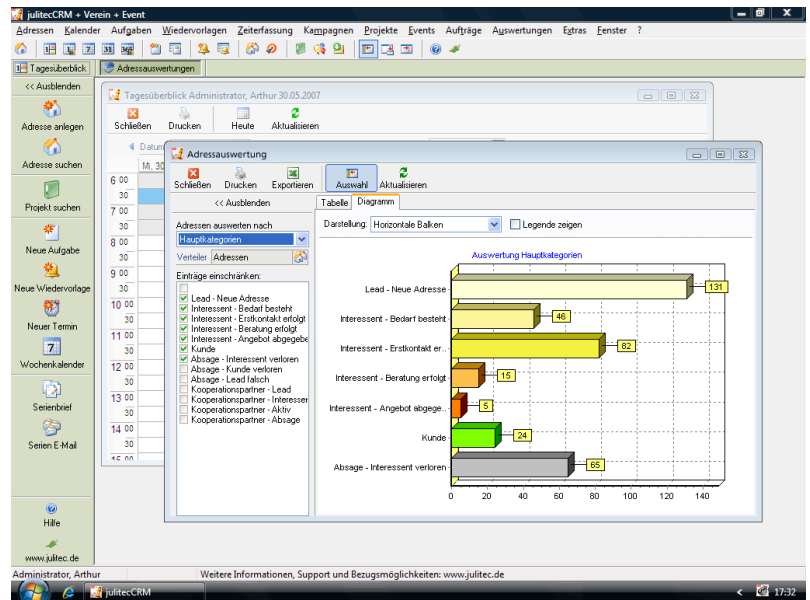
Vor rund eineinhalb Jahren startete das erste gemeinsame Kunden-Projekt: Die Agentur zwei P aus Hamburg konnte als gemeinsamer Kunde gewonnen werden, und noch heute laufen Folgeprojekte in der Hansestadt.

Präsentation der Softwarelösungen von julitec

Der Vertrieb einer einfachen und dennoch umfassenden CRM-Software wie julitecCRM ergänzt perfekt die Geschäftsfelder von CPC. Werden z. B. Mitarbeiter eines Unternehmens in Vertrieb oder Marketing geschult, so wird parallel der Nutzen eines professionellen CRM-Systems aufgezeigt. Im Rahmen einer Marketingberatung werden Planung und Durchführung der Marketingaktion direkt mit julitecCRM realisiert.

Der Ablauf ist dabei meistens gleich: Der erste Termin wird durch den CPC-Geschäftsführer Gerhard Rock wahrgenommen. Hier wird dem Kunden julitecCRM präsentiert, z. T. mit Hilfe der von julitec zur Verfügung gestellten Vertriebsunterlagen. Bei Großprojekten wird dann julitec hinzugezogen, vor allem wenn es um weitgehendes Customizing oder spezielle Anwendungsfragen geht. Rock freut sich über die Unterstützung: „Die Unterstützung, vor allem auch fachlich, läuft super.“ Auch die Zusammenarbeit bei der Entwicklung weiterer Vertriebsmaßnahmen sei hervorragend. Und julitec Geschäftsführer Dominik Wever ergänzt: „Mit Herrn Rock und CPC zusammenzuarbeiten ist immer ein Vergnügen, was sich auch in den bereits abgeschlossenen Einführungen unserer Software und in den zahlreichen aussichtsreichen Projekten widerspiegelt.“

So ist die Einführung von julitecCRM bei der Agentur zwei P in Hamburg mittlerweile erfolgreich abgeschlossen. Rock zeigt sich auch hier sehr zufrieden: „Die Einführung ist sehr gut gelaufen, vor allem die Einfachheit der Bedienung



Je nach Datenart können Sie die richtige Darstellung wählen: Tabelle, Tortendiagramm, oder Balken. Vernünftige Auswertungen sind unerlässlich für Vertrieb und Marketing!

hat den Kunden überzeugt. Gerade kleine und mittlere Unternehmen bekommen mit julitecCRM schnell und einfach eine professionelle Unterstützung für Vertrieb und Marketing.“

Die julitec GmbH dankt Herrn Rock für sein Engagement und freut sich auf die weitere Zusammenarbeit!

Gerne beraten wir Sie über die Einsatzmöglichkeiten unserer Softwarelösungen oder senden Ihnen Informationsmaterial und CDs zu.

julitec GmbH – Wir machen Software einfach!
Hauptstraße 23, 91054 Erlangen

Fon +49 9131 97911-10
Fax +49 9131 97911-14

info@julitec.de
www.julitec.de

© 2008 julitec GmbH, Erlangen

www.julitec.de

Alle Rechte vorbehalten. Kein Teil dieser Publikation darf in irgendeiner Form ohne schriftliche Genehmigung der julitec GmbH reproduziert oder unter Verwendung elektronischer Systeme verarbeitet, vervielfältigt oder verbreitet werden.

Verwendete Produktnamen, Warenzeichen und geschützte Warenzeichen sind im Besitz ihrer jeweiligen Eigentümer und wurden in der Regel nicht als solche kenntlich gemacht. Die Verwendung dient nur zur Information. Das Fehlen einer solchen Kennzeichnung bedeutet nicht, dass es sich um einen freien Namen im Sinne des Waren- und Markenzeichnungsrechts handelt. Die julitec GmbH erkennt alle Produktnamen und Warenzeichen an.

